

ЗАО «БиоСтарИнжиниринг» – уверенное движение в сторону энергоэффективных технологий



Заур Владимирович МОСЕЦОВ, генеральный директор ЗАО «БиоСтарИнжиниринг»

Решение вопросов, связанных с внедрением энергоэффективных технологий, зачастую ассоциируется с необходимостью вложения немалых средств и полной неопределенностью в отношении результатов и экономической выгоды. Использование в данном контексте в Беларуси административного ресурса на ситуацию, безусловно, влияет, однако далеко не теми темпами, да и не с такой эффективностью, с которой хотелось бы. Это и неудивительно, ведь то, что навязывается руководителям местных предприятий, как правило, делается для видимости, а не с целью повысить качество и рентабельность производства. Поэтому в сложившейся обстановке работа компаний, продвигающих энергоэффективные технологии и продукцию, вызывает большое уважение. Имея в своем распоряжении лишь аргументы экономического и экологического характера, не подкрепленные указом сверху, весьма сложно убедить рядовое предприятие в необходимости внедрения новых разработок в данной области.

Для ЗАО «БиоСтарИнжиниринг» доказывать собственную состоятельность на рынке переработки древесных отходов стало делом достаточно привычным. Благодаря собствен-

ному упорству и принятию эффективных решений генеральный директор компании Заур Владимирович МОСЕЦОВ вывел ее из первоначально убыточного положения в достаточно перспективное и выгодное.

– Заур Владимирович, расскажите для начала о той продукции, которую можно выпускать на вашем оборудовании.

– Вообще само понятие «брикетирование» – это прекрасный способ переработки опилок, отходов лесопиления и лесозаготовки, а также лузги и шелухи, остающейся в больших количествах при переработке гречихи, подсолнечника и других культур. Конечно же, характеристики получаемых брикетов разнятся в зависимости от сырья. Так, например, при сжигании брикетов из лузги подсолнечника выделяется почти столько же тепла, как и при сгорании каменного угля, но при этом остается значительно меньше золы. Таким образом, получается, что, перерабатывая различные отходы, мы имеем не только эффективный отопительный продукт, но и учитываем вопросы экологии. Кроме того, такие брикеты можно использовать как на продажу, так и для собственных отопительных нужд. Продолжая тему экологии, можно отметить, что древесные топливные брикеты, изготовленные из отходов древесины, не включают в себя никаких вредных веществ, в т.ч. клеев.

Весь мир сегодня находится в поисках альтернативных видов топлива. Но для этого необязательно что-то изобретать, достаточно посмотреть вокруг. Во многих районах страны скапливается просто огромное количество древесных отходов, а это говорит о серьезной сырьевой базе производства.

– Давайте поговорим подробнее о самом оборудовании и новых разработках, которыми занимается ваша компания...

– ЗАО «БиоСтарИнжиниринг» предлагает как полные производственные линии, укомплектованные всем необходимым: от прессов шнекового или ударного типа (производительностью от 350 до 1 000 кг готового брикета в час) до оборудования для упаковки брикетов, так и отдельные их части. Среди последних новшеств – эллипсоидные сушилки. Их испытания показали улучшение сушки сырья на 60%. Подобные усовершенствования позволяют даже в зимний период сохранять производительность на прежнем уровне, хотя обычно она снижается на 30%. Также се-

годня мы используем теплогенераторы пирозного типа, которые сушат чистым воздухом через теплообменник при температуре на входе сушилки 200°C.

Совсем недавно усилиями наших специалистов производительность шнековых прессов была увеличена с 500 до 1000 кг в час, что, безусловно, способствовало повышению интереса к нашей компании со стороны новых заказчиков. Могу с уверенностью сказать, что ни в странах Европы, ни в странах СНГ аналогичного оборудования с такими характеристиками нет. Более того, в планах – увеличение производительности до 2000 кг в час при сохранении или незначительном увеличении стоимости пресса, что, несомненно, приведет к удешевлению себестоимости производимых машиной брикетов. Что касается энергоэффективности нашего оборудования, то и здесь мы постоянно ведем работу по ее повышению. К примеру, более ранние модели оборудования потребляли около 200 кВт электроэнергии на тонну производимой продукции. На сегодняшний день энергопотребление удалось снизить на 30% за счет увеличения производительности пресса.

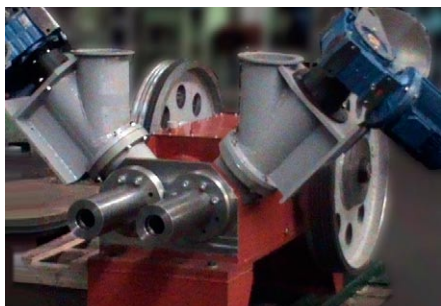
Благодаря упорной работе специалистов предприятия ЗАО «БиоСтарИнжиниринг» имеет определенные наработки, связанные с расширением ассортимента выпускаемого оборудования. Кроме того, большим плюсом для компании стало появление собственного производственного цеха, где изготавливаются ударные прессы. Данный пресс разрабатывался на базе аналогичного пресса немецкого производства с учетом наших усовершенствований. К примеру, вместо цельной камеры прессования нами была изготовлена камера, которая может меняться в зависимости от необходимой формы и размеров брикета. Если сравнивать ударные прессы со шнековыми, то у каждого из них имеются свои преимущества. Для шнековой машины характерно более высокое качество изготавливаемых брикетов, в результате чего они имеют достаточно большой срок хранения. Однако и цена такого брикета выше. Ударный же пресс, хоть и более сложен в изготовлении, но в то же время менее прихотлив в эксплуатации, а также к входному сырью – в части необходимости избавления от влаги до уровня 8-12%, поэтому и цена продукции в данном случае существенно ниже.



Правда, сроки хранения таких брикетов невелики. Следует также отметить, что все оборудование мы делаем только под заказ. То есть можно сказать, что работаем в режиме реального времени, не производя никому не нужную продукцию с целью заполнения складов.

– Как развиваются отношения с зарубежными партнерами? Насколько интересна и конкурентоспособна продукция, если смотреть на нее через призму «цена-качество»?

– В последнее время мы начали развивать украинское направление. Это связано с тем, что то оборудование китайского производства, которое установлено на местных предприятиях, все меньше отвечает современным требованиям. Поэтому в настоящее время заказчики готовы заплатить немного большую сумму, но получить прессы, которые по своему качеству соответствуют лучшим европейским аналогам. Постепенно налаживаются связи и с Европой. Так, например, в ближайшей перспективе планируется заключение взаимовыгодных партнерских соглашений с Германией, а в будущем есть намерение выйти на конкретные поставки оборудования. Все больший интерес к нашей продукции проявляет Россия, осознавая тот факт, что на топливных брикетах можно делать довольно неплохой бизнес. Безусловно, работаем мы и на белорусском рынке. Так, в скором времени будут поставлены машины ЗАО «БиоСтарИнжиниринг» на строящийся деревообрабатывающий завод в Плещеницах. Сотрудничаем также с предприятиями Гродненской области и некоторыми другими.



Хочется отметить, что вопросы качества всегда оставались и будут оставаться на первом плане для ЗАО «БиоСтарИнжиниринг», ведь по-другому в условиях современного рынка нельзя. Чтобы не быть голословным, озвучу тот факт, что гарантия на наше оборудование – 3 года. В течение этого времени мы уделяем максимальное внимание сервисному обслуживанию и выполняем все обязательства по ремонту. Зачастую возникают ситуации, когда приходится лично выезжать на места, несмотря на то что существует специальная бригада квалифицированных специалистов для таких случаев. Однако я считаю, что много внимания к клиенту не бывает, и поэтому достаточно четко отслеживаю подобные вещи. В результате мы имеем полностью удовлетворенного клиента, который с большой долей вероятности обратится к нам вновь, что не раз было подтверждено на практике. Часто бывает так, что заказчик, даже имея возможность купить аналогичное оборудование у местного производителя, все равно отдает предпочтение продукции ЗАО «БиоСтарИнжиниринг». Дело в том, что цена нашего оборудования, как правило, в 2 раза ниже, а качество при этом соответствует самым высоким требованиям, ведь разрабатывая собственные ТУ, мы руководствовались исключительно европейскими стандартами.

Если говорить откровенно о ценовой политике, то при разработке практически любого проекта нашей компании приходится работать, что называется, «в ноль», а в отдельных случаях даже в убыток. Такая ситуация обусловлена тем, что на первоначальном этапе крайне важно доказать свою состоятельность потенциальному клиенту и убедить его в правильности выбранного поставщика. Также никто не отменял этап доведения нового оборудования в процессе его эксплуатации до приемлемого уровня качества, а это мы, естественно, делаем за счет собственных средств, выезжая непосредственно к клиенту.

– Заур Владимирович, каковы планы предприятия на будущее и ваши приоритеты в жизни и бизнесе?

– Если говорить конкретно, то в планах предприятия – строительство собственного административного здания, цеха по производству оборудования, а также закупка покрасочной камеры и нескольких современных токарно-фрезерных машин. Ну и, конечно же, в будущем мне бы хотелось видеть ЗАО «БиоСтарИнжиниринг» в качестве самостоятельной и еще более успешной компании. Также хотелось бы отдельно подчеркнуть ценность вклада каждого сотрудника в развитие компании. Что касается приоритетов в жизни и бизнесе, то я считаю, что с какими бы проблемами ни приходилось сталкиваться, в любом случае необходимо всегда полностью отдаваться тому делу, которое тебе по-настоящему нравится, заботясь при этом о тех, кто находится рядом. Не нужно во что бы то ни стало гнаться за получением сверхприбылей за максимально короткие сроки любой ценой. В любой ситуации важно оставаться человеком, и тогда люди вокруг, да и сама жизнь отблагодарят тебя за это.

Уважаемые партнеры, коллеги, заказчики! От всей души поздравляю вас с наступающим Новым годом и Рождеством. Желаю больше светлых и запоминающихся моментов в жизни, любите свою работу, а также верьте в успех, который, если в него действительно верить, обязательно придет!



ЗАО «БиоСтарИнжиниринг»,
ул. Ф. Скорины, 54А, офис 204,
220141, г. Минск,
Республика Беларусь,
тел.: (+375 29) 153-39-35,
(+375 17) 260-94-13,
www.biostar.by

УНП 808001182